

Franchise WerkAdvies

zelfstandig ondernemen
als bedrijfsadviseur
en
samenwerken
met ervaren professionals



Bedrijfsadviesbureau met een brede klantenkring

WerkAdvies is een bedrijfsadviesbureau dat zich met haar activiteiten richt op het ontwikkelen van vaardigheden bij startende en bestaande ondernemers. Na aantoonbaar succes in een aantal verzorgingsgebieden in Nederland breidt WerkAdvies haar activiteiten uit op basis van franchise.

De basis van de activiteit bestaat uit de persoonlijke begeleiding van (potentiële) ondernemers, waarbij de vaardigheden en mogelijkheden van het individu centraal staan.

De doelstelling van de trajecten bestaat primair uit het verbeteren van processen die leiden tot meer rendement bij de opdrachtgever.

De belangrijkste doelgroepen voor WerkAdvies zijn (startende) ondernemers en de grote partijen in de re-integratiemarkt.



Succes factoren

Sterke visuele identiteit

WerkAdvies heeft een huisstijl ontwikkeld welke consistent en herkenbaar is. In tegenstelling tot de meeste reguliere bedrijfsadviesbureaus is WerkAdvies in staat gebleken hun onderscheidende manier van werken te visualiseren in een sterke commerciële uitingen. De belangrijkste kernwaarden zoals mensgericht, creatief, meedenkend en praktijkgericht komen goed tot uiting.

Onderscheidend vermogen

Om het hoofd te kunnen bieden aan de toenemende prijsdruk is aantoonbaar onderscheidend vermogen essentieel. De formule van WerkAdvies ontwikkelt continue in nieuwe producten en diensten om aan te kunnen sluiten bij de steeds veranderende vraag. De toegevoegde waarde van de formule draagt bij tot aantoonbaar succes.

Aanbod in de breedte

WerkAdvies heeft zich niet beperkt tot de re-integratie markt. Met een verbreding van het aanbod is WerkAdvies in staat zich aan te passen aan plotseling veranderende marktsituaties. Persoonlijke begeleiding is geen loze kreet; een op een benadering blijft de basis; het traject wordt samen met de opdrachtgever of cliënt samengesteld en bijgesteld.

Aanbod in de diepte

WerkAdvies heeft een groot netwerk van specialisten, op iedere denkbare vraag wordt antwoord gegeven door een expert.

WerkAdvies beschikt over het “Blik op Werk” keurmerk.

WerkAdvies maakt deel uit van het Microfinancieringsnetwerk



Dienstverlening

Business coaching voor starters en bestaande ondernemers

- intake gesprek (drijfveer en motivatie opsporen)
- kandidaat inzicht verschaffen in ondernemerskwaliteiten
 - leerstijl bepalen
 - gedragsstijl bepalen
- analyse financiële haalbaarheid
- visie ontwikkeling (product/klant/doelgroep) in relatie met privé situatie
 - marktverkenning
 - bedrijfsinrichting
 - opzetten financieel plan
- begeleiding noodzakelijke administratieve procedures
- begeleiding ondernemer in een coaching traject
- bezoekfrequentie op basis van succes

WerkAdvies is COACH,
de uitvoering ligt op basis van competentie bij de kandidaat

Aanvullende dienstverlening

- opleidingen en trainingen
- analyse en onderzoeksmethoden
- begeleidingstrajecten
- loopbaanadvies
- conceptontwikkeling
- beroepskeuze testen
- beroeps specifieke testen
- cognitieve testen
- persoonlijkheidstesten



Marketing strategie

WerkAdvies heeft een aantal ondersteunende materialen ter beschikking welke ingezet kunnen worden bij acquisitie activiteiten.

wervingsfolder starters
3 Luik brochure met overzicht van alle diensten
wervingsfolder met inschrijfformulier
informatiemappen met overzichten diensten en prijzen
banners

Gezien de huidige marktpositie in de bestaande verzorgingsgebieden komen de meeste commerciële contacten tot stand via referenties en mond-tot-mond reclame.

WerkAdvies voert een actief acquisitiebeleid:

bijwonen van netwerk bijeenkomsten
actief inzetten van relaties uit bestaande netwerken
lezingen en presentaties geven
houden van netwerk trainingen
organiseren van acties, specifiek gericht op grote partijen in de re-integratiemarkt
verrichten van onbetaald werk als opstart van betaalde projecten
participatie met de beurs van de regionale Kamer van Koophandel
aangaan van samenwerkingsverbanden



Visie op franchise

Zelfstandig ondernemen

De franchisenemer van WerkAdvies bouwt zijn eigen bedrijf door het aannemen van betaalde opdrachten onder de naam WerkAdvies op het gebied van bedrijfsadvisering, waarbij gebruik gemaakt wordt van het concept, het intellectuele eigendom en de producten van WerkAdvies.

De geschikte franchisenemer is commercieel en weet relaties op te bouwen voor de lange termijn. Natuurlijke senioriteit is belangrijk, naast de juiste kwalificaties op het gebied van opleiding en ervaring.

Samenwerken

De samenwerking tussen franchisegever en franchisenemer is op basis van Full (hard) Franchise. De inkoop van alle materialen en diensten is centraal geregeld via de franchisegever.

De samenwerking is open en intensief, de franchisegever stimuleert de franchisenemer tot het doen van voorstellen tot verbetering en ontwikkeling van de formule.

Verzorgingsgebied

De franchisenemer krijgt een exclusief verzorgingsgebied toegewezen.



Ondersteunende diensten en support

De franchisenemer maakt gebruik van:

de gezamenlijke website
de huisstijl
het volledige productengamma
de ondersteunende diensten
de corporate identity van WerkAdvies.

De franchisegever verzorgt de gehele financiële administratie,
met uitzondering van de facturatie.

De volledige automatisering, inclusief de beveiliging en het onderhoud,
komt voor rekening van de franchisegever.

De franchisegever beschikt over een zeer uitgebreid netwerk aan specialisten waar de
franchisenemer een beroep op kan doen

De franchisenemer kan gebruik maken van
de vele referenties die WerkAdvies opgebouwd heeft.



Opleiding en Begeleiding

De franchisenemer stelt samen met de franchisegever een begeleidingsplan samen binnen het kader van de franchiseformule.

Resultaatverbetering en respect voor het zelfstandig ondernemerschap staan centraal.

De begeleiding vanuit de franchisegever bestaat in ieder geval uit een aantal bezoeken per jaar door een vertegenwoordiger van de franchisegever op locatie van de franchisenemer, waarbij de gehele bedrijfsvoering besproken wordt.

De franchisegever organiseert een aantal malen per jaar opleidingen en trainingen. De kosten voor deze trainingen worden, na het jaar van de start, separaat aan de franchisenemer doorberekend. Deelname door de franchisenemer is verplicht.

De franchisegever stelt franchisenemers in de gelegenheid om ervaringen met elkaar uit te wisselen tijdens bijeenkomsten op locatie, minimaal twee maal per jaar. (ERVA).

Na verloop van tijd is de franchisenemer verplicht het “Blik op Werk” keurmerk te halen. De termijn voor het behalen van het keurmerk wordt in onderling overleg tussen franchisegever en franchisenemer vastgesteld.



Profiel franchisenemer

De geschikte franchisenemer is commercieel en weet relaties op te bouwen voor de lange termijn.

Natuurlijke senioriteit is belangrijk, naast de juiste kwalificaties op het gebied van opleiding en ervaring.

Om de formule WerkAdvies succesvol uit te bouwen op basis van franchise is het uiterst belangrijk dat (potentiële) franchisenemers voldoen aan de hierna omschreven competenties en voorwaarden:

Opleiding

HBO niveau, bij voorkeur bedrijfskunde, HEAO CE of gelijkwaardig

Ervaring

aantoonbare ervaring in coaching en bedrijfsadvies

Financieel Vermogen

Bij voorkeur de beschikking over 25% van het totaal te investeren vermogen



Voorwaarden franchise

Een eenmalige instapfee van € 13.500,- ex. BTW.

Deze vaste vergoeding dient bij ondertekening van deze franchiseovereenkomst te zijn voldaan aan franchisegever

Omzetgerelateerde franchisevergoeding

Deze fee, per kwartaal af te dragen aan de franchisegever bedraagt:

25% van de kwartaal omzet over de eerste omzetschijf tot €17.500,-

20% van de kwartaal omzet over de tweede omzetschijf van €17.500,- tot €31.250,-

17,5% van de kwartaal omzet over de derde omzetschijf vanaf €31.250,-

De omzetgerelateerde franchisevergoeding bestaat uit een vaste basisfee en uit een variabele fee.

De vaste fee bedraagt € 500,- exclusief omzetbelasting en wordt maandelijks per automatische incasso geïnd bij de franchisenemer door de franchisegever. De resterende variabele vergoeding wordt per kwartaal afgerekend.

Inhuren specialisten

De vermelde bedragen zijn erop gebaseerd dat franchisenemer zelf zorg draagt voor de voorbereiding en uitvoering van bedrijfsadvies werkzaamheden en er voor zorgt dat op het juiste moment de juiste specialist wordt ingeschakeld die nodig is voor de goede uitvoering.

De kosten voor de ingehuurd specialist mogen in mindering gebracht worden op de omzet, over dit in mindering gebrachte bedrag wordt geen jaarlijkse fee betaald.



Meer informatie

meer weten over de mogelijkheden
als franchisenemer bij WerkAdvies?

Neem dan contact op met:

Emma Briggs
Franchise Consultant
2way Consultancy

E: info@2wayconsultancy.nl

M: 0031 6 53118814

W: www.2wayconsultancy.nl

